

Vertriebler/ Berater für Verwaltungsdigitalisierung (m/w/d) gesucht!

Erleben Sie die Zukunft der Digitalisierung in der öffentlichen Verwaltung!

Wir, die **brain-SCC GmbH**, ein führendes Softwareunternehmen mit Sitz in Merseburg, suchen einen motivierten und erfahrenen Vertriebsberater (m/w/d), um unser Team zu verstärken und den Neukundenvertrieb weiter auszubauen. Wenn Sie eine Leidenschaft für innovative Verwaltungsdigitalisierung haben und eine herausragende Kommunikationsfähigkeit besitzen, dann sind Sie bei uns genau richtig!

Über uns:

Als bundesweit tätiger IT- und Mediendienstleister entwickeln und vertreiben wir innovative Softwarelösungen für die öffentliche Hand. Unser Portfolio umfasst zwei wesentliche Produkte: die Digitale Baugenehmigung und den VOIS-Vorgangsraum. Wir setzen uns für hohe Qualität, kundenorientierte Herangehensweise und die Lösung komplexer Probleme ein.

Ihre Aufgaben:

- Identifizierung und Ansprache neuer Kunden und Geschäftspartner
- Präsentation und Verkauf unserer Softwarelösungen an potenzielle Kunden
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien, um die Verkaufszahlen zu steigern
- Pflege und Ausbau neuer und ggf. bestehender Kundenbeziehungen
- Erstellung von Angeboten, Verträgen und anderen Vertriebsdokumenten
- Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team, um Vertriebskampagnen zu planen und umzusetzen
- Analyse von Markttrends und Wettbewerbern, um unsere Vertriebsstrategie anzupassen

Anforderungen:

- Mindestens 2 Jahre Erfahrung im Vertrieb von Softwarelösungen oder in einer ähnlichen Branche
- Hochschulabschluss in Betriebswirtschaft, Informatik oder einer ähnlichen Disziplin
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verkaufsfähigkeiten
- Erfahrung mit CRM-Systemen und anderen Vertriebs-Tools
- Erfahrungen im kommunalen Umfeld und Verwaltungsdigitalisierung wären von Vorteil
- Starke analytische Fähigkeiten und die Fähigkeit, komplexe Probleme zu lösen
- Fließende Deutsch- und möglichst Englischkenntnisse

Wir bieten:

- ein attraktives Gehaltspaket mit Bonuszahlungen
- eine umfassende Einarbeitung und Schulung in unseren Softwarelösungen
- eine dynamische und unterstützende Arbeitsumgebung
- eine Vielzahl von Entwicklungsmöglichkeiten und Karrierechancen
- nach Einarbeitung teilweise mobiles Arbeiten im Rahmen der Betriebsordnung möglich
- regelmäßige Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eigenverantwortliche Umsetzung von Vertriebsaktivitäten
- die Möglichkeit der Teilnahme am JobRad
- 30 Urlaubstage
- Obstkorb, Getränke-Flat
- der Abschluss betrieblicher Altersversorgung wird unterstützt
- eine betriebliche Zusatzkrankenversicherung wird geboten

Wenn Sie sich für diese Herausforderung interessieren, senden Sie bitte Ihre Bewerbung, einschließlich Lebenslauf und einem kurzen Motivationsschreiben, an [a.weinkauf\[at\]brain-scc.de](mailto:a.weinkauf[at]brain-scc.de). Wir freuen uns darauf, von Ihnen zu hören!