

# Vertriebler/ Berater für Verwaltungsdigitalisierung (m/w/d) gesucht!

## Erleben Sie die Zukunft der Digitalisierung in der öffentlichen Verwaltung!

Wir, die **brain-SCC GmbH**, ein führendes Softwareunternehmen mit Sitz in Merseburg, suchen einen motivierten und erfahrenen Vertriebsberater (m/w/d), um unser Team zu verstärken und den Neukundenvertrieb weiter auszubauen. Wenn Sie eine Leidenschaft für innovative Verwaltungsdigitalisierung haben und eine herausragende Kommunikationsfähigkeit besitzen, dann sind Sie bei uns genau richtig!

### Über uns:

Als bundesweit tätiger IT- und Mediendienstleister entwickeln und vertreiben wir innovative Softwarelösungen für die öffentliche Hand. Unser Portfolio umfasst zwei wesentliche Produkte: die Digitale Baugenehmigung und den VOIS-Vorgangsraum. Wir setzen uns für hohe Qualität, kundenorientierte Herangehensweise und die Lösung komplexer Probleme ein.

### Ihre Aufgaben:

- Identifizierung und Ansprache neuer Kunden und Geschäftspartner
- Präsentation und Verkauf unserer Softwarelösungen an potenzielle Kunden
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien, um die Verkaufszahlen zu steigern
- Pflege und Ausbau neuer und ggf. bestehender Kundenbeziehungen
- Erstellung von Angeboten, Verträgen und anderen Vertriebsdokumenten
- Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team, um Vertriebskampagnen zu planen und umzusetzen
- Analyse von Markttrends und Wettbewerbern, um unsere Vertriebsstrategie anzupassen

### Anforderungen:

- Mindestens 2 Jahre Erfahrung im Vertrieb von Softwarelösungen oder in einer ähnlichen Branche
- Hochschulabschluss in Betriebswirtschaft, Informatik oder einer ähnlichen Disziplin
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verkaufsfähigkeiten
- Erfahrung mit CRM-Systemen und anderen Vertriebs-Tools
- Erfahrungen im kommunalen Umfeld und Verwaltungsdigitalisierung wären von Vorteil
- Starke analytische Fähigkeiten und die Fähigkeit, komplexe Probleme zu lösen
- Fließende Deutsch- und möglichst Englischkenntnisse

### Wir bieten:

- ein attraktives Gehaltspaket mit Bonuszahlungen
- eine umfassende Einarbeitung und Schulung in unseren Softwarelösungen
- eine dynamische und unterstützende Arbeitsumgebung
- eine Vielzahl von Entwicklungsmöglichkeiten und Karrierechancen
- nach Einarbeitung teilweise mobiles Arbeiten im Rahmen der Betriebsordnung möglich
- regelmäßige Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eigenverantwortliche Umsetzung von Vertriebsaktivitäten
- die Möglichkeit der Teilnahme am JobRad
- 30 Urlaubstage
- Obstkorb, Getränke-Flat
- der Abschluss betrieblicher Altersversorgung wird unterstützt
- eine betriebliche Zusatzkrankenversicherung wird geboten

Wenn Sie sich für diese Herausforderung interessieren, senden Sie bitte Ihre Bewerbung, einschließlich Lebenslauf und einem kurzen Motivationsschreiben, an [a.weinkauf@brain-scc.de](mailto:a.weinkauf@brain-scc.de). Wir freuen uns darauf, von Ihnen zu hören!